

# PROGRAMME D'AUDIT

DÉVELOPPEMENT DES COMPÉTENCES COMORTEMENTALES MANAGEMENT  
ACCOMPAGNEMENT DES MANAGERS MANAGEMENT DE TRANSITION TECHNIQUE DE  
VENTE STRATÉGIES DE FIDÉLISATION CLIENT NÉGOCIATION CRÉER LA VALEUR

# PROGRAMME AUDIT

## LES DIFFERENTES PHASES

**01**

Diagnostic stratégique

**30- 45 MINUTES**

Entretien avec la direction ou le commanditaire afin de mieux comprendre l'environnement professionnel, son contexte, ses besoins et la stratégie visée.



# PROGRAMME AUDIT

## LES DIFFERENTES PHASES

### **01** Diagnostic stratégique

### **02** Immersion opérationnelle et analyse des besoins

## DEMI-JOURNÉE

Identification des points forts et des opportunités d'optimisation des compétences de vos collaborateurs.

Interview individualisée auprès de vos équipes pour cerner précisément leurs besoins en développement professionnel.



# PROGRAMME AUDIT

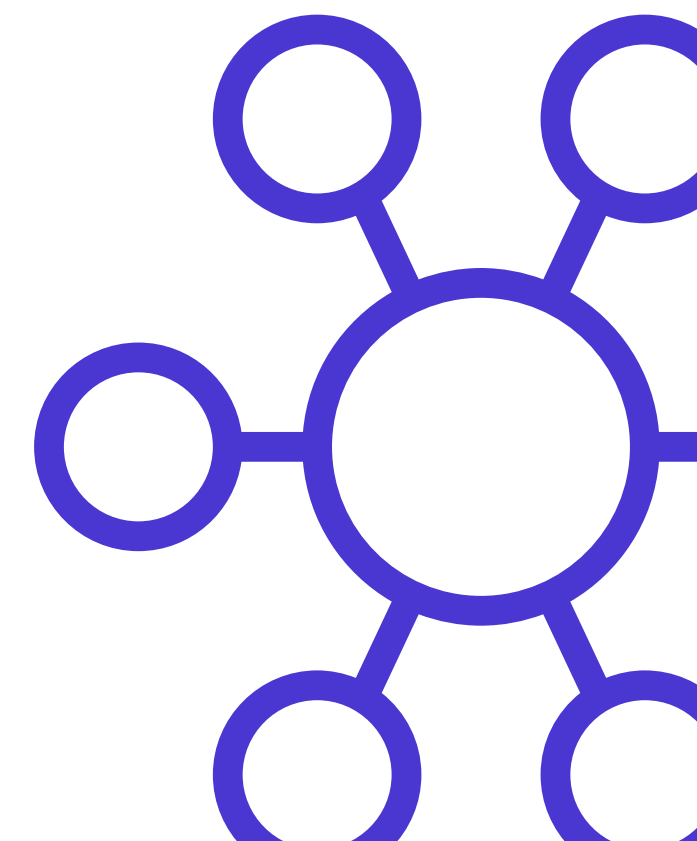
## LES DIFFERENTES PHASES

**01** Diagnostic stratégique

Cartographie des compétences clés : Eliddes élabore une cartographie détaillée des compétences essentielles en vente et management, mettant en lumière les forces existantes et les axes de progression prioritaires.

**02** Immersion opérationnelle et analyse des besoins

**03** Analyse stratégique et plan d'action sur mesure



# PROGRAMME AUDIT

## LES DIFFERENTES PHASES

**03**

Analyse stratégique et plan d'action sur mesure

Sur la base de notre analyse approfondie, nous concevons un plan d'action sur mesure, aligné sur vos objectifs stratégiques. Ce plan propose des solutions de formation ciblées pour optimiser les performances individuelles et collectives de vos équipes.

Cette approche personnalisée garantit un retour sur investissement optimal de vos actions de formation, en adéquation parfaite avec les besoins spécifiques de votre entreprise et les ambitions de vos collaborateurs.



# PROGRAMME AUDIT

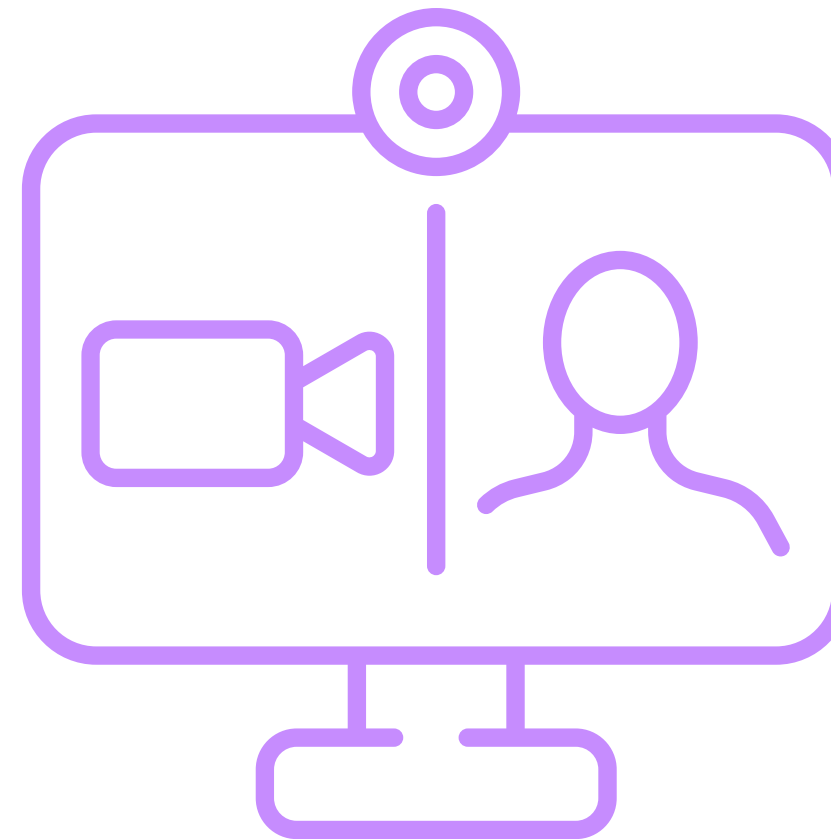
## LES DIFFERENTES PHASES

**01** Diagnostic stratégique

**02** Immersion opérationnelle et analyse des besoins

**03** Analyse stratégique et plan d'action sur mesure

**04** Restitution de l'audit



Restitution de l'audit réalisé à l'équipe dirigeante en visio ou en présentiel à la fin de la phase d'audit

# PLAN D'ACTION

Chez Eliddes, nous ne nous contentons pas de former, **nous transformons !**

Notre duo d'expertes en techniques de vente et management opérationnel vous offre **un accompagnement en 4 cycles :**

## PHASE 1

### PRÉPARATION SUR-MESURE

Votre plan d'entraînement personnalisé, comme un programme conçu par un coach sportif de haut vol. Chaque détail est analysé pour booster vos performances !

## PHASE 2

### FORMATION INTENSIVE

Passez en mode "camp d'entraînement" où vos équipes deviennent de véritables athlètes commerciaux. On vous accompagne à muscler vos compétences comme on prépare des sportifs de haut niveau !

## PHASE 3

### TERRAIN DE JEU PROFESSIONNEL

Transformez la théorie en actions, comme un match où chaque stratégie compte. Vos collaborateurs deviennent des champions sur le terrain commercial et du management opérationnel.

## PHASE 4

### VICTOIRE ET DÉPASSEMENT

Évaluez, progressez, dominez ! Votre équipe, telle une dream team, prête à remporter tous les championnats.

# Alors, prêt à mettre le turbo sur votre croissance ?

Nos formations et accompagnements conçus par des experts du terrain, allient théorie pointue et pratique intensive.



# LA TEAM ELIDDDES



*Formatrice et consultante en  
milieu professionnel*



Delphine Dessort



06 36 70 19 03



delphine.dessort@eliddes.com



*Formatrice et créatrice de  
contenus pédagogiques*



Élodie Zayets



06 85 65 47 70



elodie.zayets@eliddes.com

**Notre mission est de propulser les talents de votre équipe vers de nouveaux sommets en développant leurs **compétences commerciales, managériales et comportementales.****

**DMERCI !**